Conceptos básicos de calidad



Asignatura: Gestión y control de la calidad en las organizaciones

Titulación: Grado de Pedagogía

Departamento: Métodos de Investigación e Innovación Educativa.

Facultad de Ciencias de la Educación.

Profesor: Miguel Ángel Fernández Jiménez

Conceptos básicos de Calidad

- 1. Evolución histórica del concepto de calidad.
- 2. Concepto de calidad.
- Del control de la calidad hacia la calidad total.
- 4. La calidad total como estrategia empresarial.
- 5. Principios generales de la gestión de la calidad total.
- 6. Errores y peligros de la calidad total (Práctica).
- 7. Sistemas de gestión de la calidad.
- 8. Modelos de gestión y normas.



Brainstorming



¿Qué es calidad?



Evolución histórica de la calidad

Edad Antigua: 2.150 a.C. el código Hammurabi regla 229. (sobre constructor de casas: mala construcción = muerte). Fenicios: medidas correctoras para evitar repetición de errores en la construcción de barcos.

Edad Media – Época artesanal: Gremios artesanales realizaban los productos adaptados a los requisitos de los clientes.

Revolución Industrial – Finales siglo XVII - XIX: Incorporación de máquina a talleres. Calidad dependía del operario y se adaptaban a los gustos de los clientes.



Evolución histórica de la calidad

II Guerra Mundial: EE.UU. Taylor: división y estandarización de las condiciones y métodos de trabajo. El cliente ya no cuenta. Lo importante es producir. Producción en serie – Muchos errores – Figura del inspector.

Final de II Guerra Mundial: Calidad con dos perspectivas:

Occidente: Enfoque basado en inspección.

Japón: Comienza una batalla por la calidad. Prevención y Sistema

de gestión de calidad. Menos horas y fabricación barata.



Evolución histórica de la calidad

Década de los 80 y 90:

- **Japón** adquiere liderazgo de mercado (Calidad Vs. Productividad).
- Crisis del petróleo (ahorro de energía): reducir desperdicios y costes. **EE.UU. Pierde liderazgo** de mercados importantes: automóvil, acero, ordenadores, etc.
- Saturación de mercados y consumidores cada vez más informados (Factor Crítico).
- Calidad: requisito fundamental competitividad de las empresas (hasta la actualidad).



Diccionario de la Real Academia:

"Propiedad o conjunto de propiedades inherentes a una cosa que permiten apreciarla como igual, mejor o peor que las restantes de su especie".

ISO 8402:1994:

"Conjunto de propiedades, características de un producto, obra o servicio, que le confieren la aptitud de satisfacer necesidades explícitamente e implicitamente".



Asociación Americana para el Control de la Calidad:

"Conjunto de características de un producto o servicio orientadas a su capacidad para satisfacer las necesidades del usuario".



Philip Crossby:

"Capacidad de un producto, servicio o empresa de cumplir los requisitos, funcionalidades o prestaciones para los que se diseñaron, sin menoscabo de que éstas puedan ser mejores o peores".



Joseph Jurán:

Cambia al enfoque hacia el cliente.

Calidad = Adecuación al uso.

Lo que las empresas debían hacer se debían al consumidor o cliente.

Desde el punto de vista interno y externo de las empresas:

Punto de vista interno	Cumplimiento de especificaciones.
Punto de vista externo	Satisfacción de necesidades y expectativas del cliente.

Calidad es hacer las cosas:

• Conforme a lo diseñado.

• A la primera (0 errores).

• Satisfaciendo las necesidades o expectativas de los clientes.



¿Por qué adoptar un sistema de dirección con orientación hacia la calidad?



Por qué un sistema orientado a la Calidad

En las últimas décadas los **numerosos cambios** que se han producido en el entorno empresarial han llevado a las empresas a buscar soluciones para **mejorar su competitividad:**

- La liberalización de los mercados.
- Las expectativas cambiantes de los clientes.
- Los cambios tecnológicos.
- La competencia global.

Por qué un sistema orientado a la Calidad

La calidad genera productos y servicios mejorados, disminuye costes y puede aumentar la rentabilidad financiera de las empresas.

Puede convertirse en un factor de motivación y de integración de los trabajadores.

Mejora la imagen de los productos y servicios que se venden.

Aumenta la satisfacción de los clientes y puede influir en la fidelidad de los mismos.

Miquel Ángel Fernández Jiménez

PRÁCTICA



Conceptos generales en calidad: Glosario

Cuaderno de prácticas 2



Calidad Total



Asignatura: Gestión y control de la calidad en las organizaciones

Titulación: Grado de Pedagogía

Departamento: Métodos de Investigación e Innovación Educativa.

Facultad de Ciencias de la Educación.

Profesor: Miguel Ángel Fernández Jiménez

ETAPAS:

Control de calidad

Aseguramiento de la calidad

Calidad Total



Control de calidad

Aseguramiento de la calidad

Calidad Total

Técnicas y actividades de carácter operativo utilizadas para satisfacer los requisitos relativos a la calidad.

Miguel Ángel Fernández Jiménez



Control de calidad

Aseguramiento de la calidad

Calidad Total

Conjunto de acciones planificadas y sistemáticas que son necesarias para proporcionar la confianza adecuada de que un producto satisfará los requisitos dados sobre la calidad. Miguel Ángel Fernández Jiménez



Control de calidad

Aseguramiento de la calidad

Calidad Total

Calidad **en todas las fases**: Concepción, diseño, fabricación y distribución.

Busca mejorar resultados para garantizar la supervivencia a largo plazo supervivencia a largo plazo supervivencia a largo plazo



	ENFOCADO A:
CONTROL DE CALIDAD	PRODUCTO/ SERVICIO
ASEGURAMIENTO DE LA CALIDAD	PRODUCTO/ SERVICIO
GESTIÓN DE LA CALIDAD TOTAL	PRODUCTO, SERVICIOS Y GESTIÓN DE LA EMPRESA

Empresas con grandes y mejores productos fracasaron en el mercado por cuestiones anexas a la propia empresa: mala cadena de distribución, equivocada campaña de imagen, etc.



Competitividad: "Capacidad de mantener, de una forma sistemática, ventajas comparativas que permitan alcanzar, sostener y mejorar una determinada posición en un entorno socioeconómico.

Es una característica que deben tener las organizaciones para sobrevivir dentro de un mercado saturado, puesto que si no se consigue una alta competitividad la empresa tiende a la desaparición". (RAE)

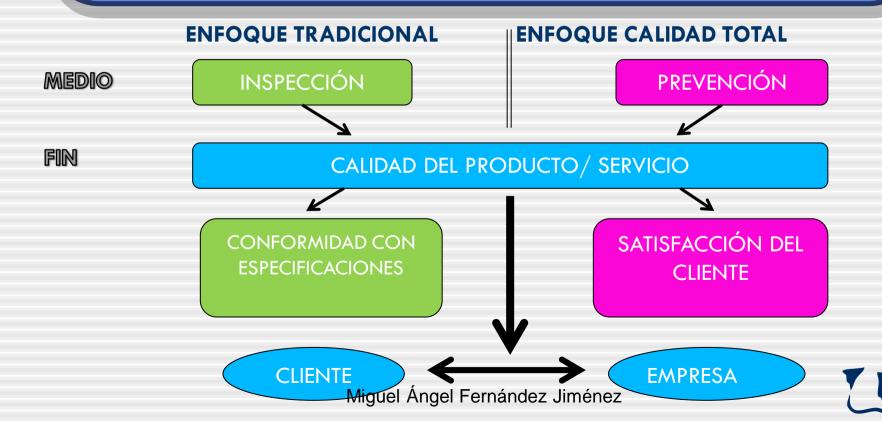
¿Qué pueden hacer las empresas/ organizaciones para alcanzar una mayor competitividad?



Para alcanzar la competitividad:

- ✓ Calidad del producto y/o servicio.
 - ✓ Calidad del proceso.
 - ✓ Calidad de la gestión.
 - ✓ Calidad de la atención al cliente.





Para alcanzar la Calidad Total:

Calidad Total = Calidad del producto

+ Calidad del servicio

+ Calidad de gestión

+ Calidad de vida



CALIDAD DEL PRODUCTO:

- Material y maquinaria que se usan para fabricación o dar un servicio.
- 2. Producto que se fabrica o vende o servicio que se ofrece debe cumplir unas especificaciones y normas adecuadas.
- 3. Uso de materiales no contaminantes o de componentes no tóxico o perjudiciales.

CALIDAD DE GESTIÓN:

INTERNA: Preocupación por factores técnicos y humanos.

EXTERNA: Proveedores y clientes deben recibir una correcta orientación técnica y humana.



CALIDAD DE SERVICIO:

INTERNA: Implantación de una cadena vendedor/cliente.

EXTERNA: Eficaz servicio técnico al cliente y un buen marketing integrado con la gestión de la empresa.



CALIDAD DE VIDA:

INTERNA: Buen clima, ambiente sano, comunicación abierta, bajo nivel de estrés.

EXTERNA: Mejor calidad de vida a los clientes con el servicio o producto, no contaminación del medio ambiente.



GESTIÓN DE LA CALIDAD

ÉXITO:

GESTIÓN SISTEMÁTICA

CLIENTE ٦ ENFOQUE

PARTICIPACIÓN DEL IDERAZGO

Miguel Angel Fernández liménez

GESTIÓN 4

CON ANÁLISIS CONTINUA **MEJORA DECISIONES**

BENEFICIOSAS RELACIONES

ma

ENFOQUE AL CLIENTE

Empresas viven de sus clientes: Analizar y comprender sus necesidades actuales y futuras.

Satisfacer las necesidades e intentar exceder en sus expectativas.

Clientes = externos, compra producto o recibe servicios, futuro cliente, entorno social del cliente, internos y proveedores.

Miguel Ángel Fernández Jiménez



LIDERAZGO

Los **líderes** deben crear y mantener un ambiente interno óptimo que fomente involucrarse en un objetivo común:



LIDERAZGO

- •Importancia de satisfacer requisitos del cliente.
 - Crear y mantener la política de calidad.
 - Crear procesos que garanticen la satisfacción del cliente.
 - Establecer objetivos de calidad medibles.
 - · Motivar participación del personal.
 - Asegurar que el sistema de calidad está diseñado para satisfacer al cliente.
 - Realizar revisiones periódicas.



PARTICIPACIÓN DEL PERSONAL

Personal = esencia de la organización.

Fundamental trabajar:

Motivación	Comunicación	Ambiente
Formación	Reconocimiento	Promoción interna



ENFOQUE A PROCESOS

Un resultado deseado se alcanza más eficientemente cuando las actividades y recursos se gestionan como un proceso.

Proceso: Conjunto de actividades mutuamente interrelacionadas o que interactúan, las cuales transforman elementos de entradas en resultados.

Miguel Ángel Fernández Jiménez



ENFOQUE A PROCESOS

Ejemplo

Un cliente realiza un pedido, y lo recibe al cabo de varios días. Los procesos dentro de nuestra organización han sido:

- Comercial, introduce el pedido del cliente en el sistema informático.
- Producción, introduce el pedido en su planificación y pasa las necesidades de materia prima a Compras.
- Compras contacta con el proveedor y compra el material.
- Almacén recepciona el material, y lo entrega a Producción.
- Producción fabrica el material solicitado por el cliente
- Control de calidad revisa el material de acuerdo a lo solicitado por el cliente, y emite un certificado de calidad.
- Logística se encarga de enviar el material al cliente.
- □ Finanzas envía la factuma di Álige Fernandez di Cobro de la misma.



ENFOQUE A LA GESTIÓN

Entender los procesos como un sistema contribuye a la eficacia y eficiencia de la organización en el logro de objetivos.

El enfoque a la gestión otorga la importancia debida a todas y cada una de las actividades de la organización que deben de ser gestionadas de forma coherente como un solo macro-proceso.



ENFOQUE A LA GESTIÓN

El éxito estará en tener una buena gestión no sólo del producto o servicio sino:

- Buena atención del cliente.
- Buena gestión de la distribución.
- Buena gestión de sus recursos.
- Etc.

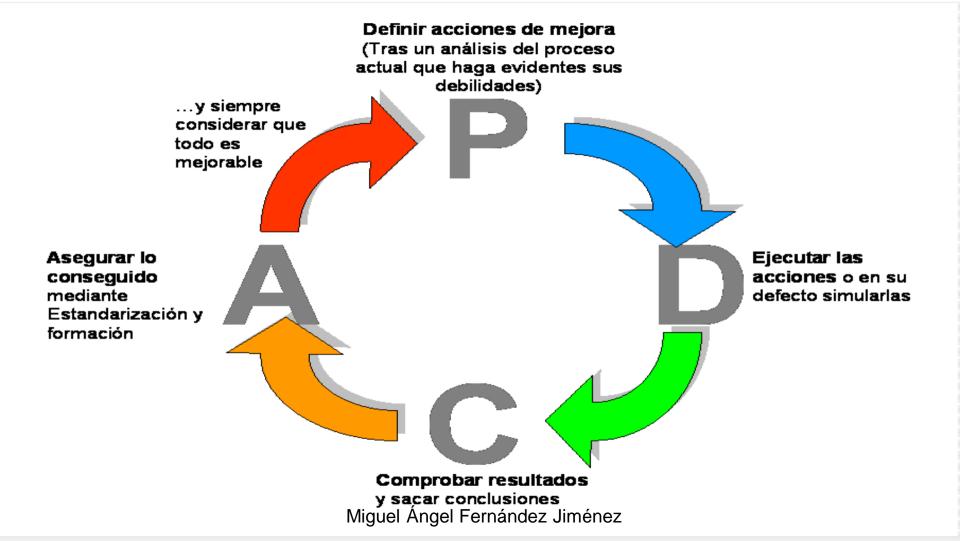


MEJORA CONTINUA

Actividad recurrente para aumentar la capacidad para cumplir los requisitos y objetivos planteados.

Mejora continua correctamente realizada => Organización una adecuada adaptación a los continuos cambios del mercado.





DECISIONES CON ANÁLISIS

Las decisiones eficaces se basan en el análisis de los datos y en la información previa.



RELACIONES BENEFICIOSAS

La **organización** y los **proveedores** son **interdependientes.**

Una relación mutuamente beneficiosa aumenta la capacidad de ambos y crean valor en la organización.



PRÁCTICA



Análisis DAFOCuaderno de prácticas 3



Sistemas de gestión de la calidad



Asignatura: Gestión y control de la calidad en las organizaciones

Titulación: Grado de Pedagogía

Departamento: Métodos de Investigación e Innovación Educativa.

Facultad de Ciencias de la Educación.

Profesor: Miguel Ángel Fernández Jiménez

SISTEMAS DE GESTIÓN DE LA CALIDAD

Un sistema de gestión ayuda a una organización a establecer las metodologías, las responsabilidades, los recursos, las actividades, etc., que le permitan una gestión orientada hacia la obtención de esos "buenos resultados" que anhela, o lo que es lo mismo, la realización de los objetivos establecidos.



SISTEMAS DE GESTIÓN DE LA CALIDAD

Un sistema de calidad engloba a:

- •Todos y cada uno de los elementos de una empresa.
- ·Sistema abierto y en constante evolución.
- •Necesita de la participación de sus componentes a través de una correcta motivación de sus empleados.
- •Define qué hacer, cuándo y cómo en cada actividad de forma clara y específica, despejando así la improvisación.
- •Es necesario la documentación de cada una de estas actividades.



¿Qué es una norma?





Las normas: Características

- · Documento Técnico.
- Contienen especificaciones técnicas de aplicación voluntaria.
- Son **elaborados por consenso** de las partes **interesadas** (fabricantes, administraciones, usuarios, etc.)
- Están basados en los resultados de la experiencia y el desarrollo tecnológico.
- Son aprobados por un organismo nacional, regional o internacional de normalización reconocido.



Las normas: Características

- · Están disponibles al público.
- Ofrecen un lenguaje común de comunicación entre las empresas, la Administración y los usuarios y consumidores.
- Son un patrón necesario de confianza entre cliente y proveedor.



Normalización

La normalización es un proceso voluntario mediante el que se desarrollan especificaciones técnicas basadas en el consenso entre todas las partes interesadas (la industria, los consumidores, los sindicatos, autoridades públicas, etc.).

Actividad que **consiste** en la elaboración, difusión y aplicación de normas.

La normalización es llevada a cabo por organismos independientes de normalización, que actúan a escala nacional, europea e internacional.



Ventajas de la normalización

Consumidores Administración **Fabricantes** Miguel Ángel Fernández Jiménez



Ventajas de la normalización: Fabricantes

- •Racionaliza variedades y tipos de productos (menos diversidad: especificaciones).
- •Disminuye el volumen de existencias en almacén y los costes de producción.
- Mejora la gestión y el diseño de procesos.
- ·Agiliza el tratamiento de los pedidos.
- •Facilita la comercialización de los productos y su exportación.
- ·Simplifica la gestingne de conspiras nénez



Ventajas de la normalización: Consumidores

- •Establece niveles de **calidad y seguridad** de los productos y servicios.
- ·Informa de las características del producto.
- •Facilita la comparación entre diferentes ofertas.



Ventajas de la normalización: Administración

- · Simplifica la elaboración de textos legales.
- Establece políticas de calidad,
 medioambientales y de seguridad.
- Ayuda al desarrollo económico.
- · Agiliza el comercio.



Que se normaliza

Todos los servicios y productos incluidos sus procesos de elaboración.

Materiales, Productos, Máquinas, Métodos de trabajo, etc.



Normas ISO: A nivel internacional.

La Organización Internacional de Normalización (ISO), con sede en Ginebra, está compuesta por delegaciones gubernamentales y no gubernamentales subdivididos en una serie de subcomités encargados de desarrollar las guías que contribuirán al mejoramiento.



Normas EN: A nivel Europeo.

Las normas las elaboran los expertos en campos específicos. Con el fin de alcanzar un consenso a nivel europeo, la industria, las federaciones comerciales, la administración pública, las Universidades y representantes de ONGs están invitados a participar en el proceso de la normalización.



·Normas UNE: A nivel Europeo.

(Una Norma Española) son un conjunto de normas tecnológicas creadas por los comités técnicos de normalización (CTN), de los que forman parte todas las entidades y agentes implicados e interesados en los trabajos del comité.

Por regla general estos comités suelen estar formados por la ENAC, fabricantes, consumidores y usuarios, administración, laboratorios y centros de investigación.

Miguel Ángel Fernández Jiménez



Todas las normas estás sustentadas por los principios de la calidad total.

Existen gran multitud de normas:

- Norma ISO 9001:2000 (sistema de gestión de la calidad).
- Modelo EFQM de Excelencia.
- Seis Sigma.
- Etc.



Norma ISO 9001:2000

Norma internacional (elaborada por la Internacional Standarization Organization).

Determina los requisitos que debe cumplir un Sistema de Gestión de la Calidad para las organizaciones que deseen:

- •Acreditar su capacidad para suministrar Productos o Servicios a través del cumplimiento de especificaciones.
- Aumentar la satisfacción del cliente.

Norma ISO 9001:2000

Pretende asegurar la calidad en los procesos y actividades de la organización a través de la mejora continua y la satisfacción al cliente.

Principales virtudes:

- ·Su internacionalización.
- •Su versatilidad para aplicarse a cualquier tipo de organización o empresa (sólo estipula 5 requisitos los cuales no se autolimitan a un determinado sector o actividad)



Norma ISO 9001:2000

Características fundamentales:

- •Enfoque en procesos.
- Enfoque al cliente y su satisfacción.
- •Enfoque hacia la gestión no al aseguramiento, basado en el círculo PDCA de Deming.
- •Se puede complementar con normas de gestión medioambiental (ISO 14001).
- •Reducción de requisitos para adecuarla a distintas organizaciones (sólo 5 requisitos impone esta norma).



También llamado Modelo Europeo de Calidad.

Está siendo aplicado por organizaciones de todo tipo como guía de referencia en la búsqueda de la excelencia empresarial.

La "European Foundation for Quality Management" (EFQM): Organización sin ánimo de lucro fundada en 1988 por catorce importantes empresas europeas, tales como Nestlé, Philips, Bull, BT, Renault, Olivetti, Volkswagen, Fiat.

Ahora más de 800 empresas de Jiménez



Su **Misión** es ser la fuerza que impulsa la excelencia en las organizaciones europeas de manera sostenida, creando una Europa más competitiva.

Las organizaciones excelentes son aquellas capaces de lograr resultados sobresalientes para sus grupos de interés (clientes, accionistas, sociedad...) y mantener este nivel de resultados en el tiempo.

El Modelo EFQM de Excelencia se estructura en dos tipos de criterios:

- •Agentes facilitadores: se refieren a lo que la empresa hace (PROCESOS)
- •Resultados: se refieren a lo que la empresa logra.

Los criterios, a su vez, se clasifican **en subcriterios**, los cuales, son los que define el modelo.

Cada empresa, deberá definir, para cada uno de los subcriterios, las áreas de trabajo sobre las que va a tratar de recoger la información para saber:

- Los puntos fuertes y débiles
- Las áreas de mejora que se deben llevar a cabo definiendo un plan de acción para llevarlas a cabo.



Esta filosofía se inicia en los años 80's como una estrategia de negocios y de mejoramiento de la calidad.

Fue introducida por Motorola y ha sido ampliamente difundida y adoptada por otras empresas de clase mundial, tales como: G.E., Allied Signal, Sony, Polaroid, Dow Chemical, FeDex, Dupont, NASA, Lockheed, Bombardier, Toshiba, J&J, Ford, ABB, Black & Decker, etc.

Se basa en el uso intensivo de herramientas y metodologías estadísticas para:

- •Eliminar la variabilidad de los procesos (sistematización).
- Producir los resultados esperados con el mínimo posible de defectos.
- Disminuir los costes.
- ·Alcanzar la máxima satisfacción del cliente.

Un proceso con una curva de capacidad afinada para seis (6) sigma, es capaz de producir con un mínimo de hasta 3,4 defectos por millón de oportunidades (DPMO), lo que equivale a un nivel de calidad del 99.9997 %.

Este nivel de calidad se aproxima al ideal del cerodefectos y puede ser aplicado no solo a procesos industriales de manufactura, sino también en procesos transaccionales y comerciales de cualquier tipo, como por ejemplo: en servicios financieros, logísticos, mercantiles, etc.

Miguel Ángel Fernández Jiménez



Y es que cabría preguntarse siempre, antes de implantar Seis Sigma si: ¿Es 99,0 % de calidad (4 sigma), suficiente?



Algunos ejemplos de porqué un nivel de calidad del 99,0 % no sería suficiente, ni satisfactorio, mucho menos aceptable:

- •20.000 piezas de correo perdidas cada hora.
- •5.000 operaciones de cirugía incorrectas, por semana.
- •Al menos dos aterrizajes con problemas, diarios y en los principales aeropuertos.
- •200.000 prescripciones incorrectas de medicamentos, cada año.
- •Falta de servicio eléctrico, por casi 7 horas, cada mes Miguel Ángel Fernández Jiménez



Motorola, G.E., Lockheed, Allied Signal y la NASA, efectúan la mayoría de sus procesos a niveles de 6 sigma.

Muy pocas empresas a nivel mundial lo están implantando, y las que lo hacen solo lo aplican a sus procesos o productos más críticos.

En España se trata de un sector en auge donde muy pocas empresas están siendo pioneras en su implantación, necesitando fundamentalmente expertos en esta materia.

Miguel Ángel Fernández Jiménez



PRÁCTICA



Barreras y problemas en GCT Cuaderno de prácticas 4

