

Probabilidad individual de desempleo durante la Gran Recesión en España.

María Lucía Navarro Gómez

Departamento de Estadística y Econometría.
Facultad de CC. Económicas y Empresariales.
Universidad de Málaga. Email: l_navarro@uma.es

Mario F. Rueda Narváez

Departamento de Estadística y Econometría.
Facultad de CC. Económicas y Empresariales.
Universidad de Málaga. Email: mfrueda@uma.es

e-mail autor de contacto: mfrueda@uma.es

Resumen

El alto nivel de desempleo es uno de los principales problemas económicos de España, con una situación notablemente peor en los últimos años que en otros países desarrollados. En septiembre de 2017, según datos de Eurostat, la tasa de paro española destacaba en el contexto europeo con un 16,5%, muy por encima de la media del 7,9%, y sólo por debajo de la de Grecia. Pese a la evolución positiva tras el máximo del 27% en 2013, la economía sigue lejos de la situación de 2007, antes del comienzo de la crisis, en la que una tasa de paro del 8,2% se situaba apenas un punto por encima de la media europea. Las diferencias, sin embargo, son menores si se mide el rendimiento del mercado de trabajo mediante la tasa de empleo, que a mediados de 2017 era en España de un 61,1%, frente a una media del 66,7%. Estos datos llevan a plantearse si esta elevada tasa de paro responde a dificultades generalizadas para encontrar empleo para todos los trabajadores por igual, o si bien existen diferencias entre distintos grupos, en función de características socioeconómicas como el nivel educativo, el género o la edad de los activos, entre otras. El presente trabajo utiliza datos de la EPA desde 2005 hasta 2017 para analizar cómo las características individuales de los trabajadores afectan a la probabilidad de que estén parados frente a ocupados, y cómo tales efectos han evolucionado desde el comienzo de la crisis. Los resultados permiten identificar los grupos con mayores problemas de desempleo y qué colectivos han encontrado mayores dificultades relativas para acceder al empleo en los últimos años.

Palabras clave: Desempleo, Educación, Modelos *logit*.

Abstract

High unemployment remains one of the main economic problems of Spain, which has sustained in the last years a much higher level of joblessness than similar developed countries. In September 2017, according to Eurostat data, the Spanish unemployment rate stood at 16.5%, about double the EU mean of 7.9% and second only to Greece. While progress has been made since 2013, when unemployment reached a high of 27%, the labour market has not fully recovered and is still far from the 2007 unemployment low of 8.2%, which was then just one percentage point above the European average. However, when the strength of the labour market is measured by the share of adults in employment, the international comparison is somewhat less bleak: in mid-2017 the Spanish employment rate was 61.1%, while the EU mean stood at 66.7%.

One important question arising from these figures is whether this high unemployment rate reflects broad difficulties that affect all adults when finding and keeping jobs, or whether different groups of workers fare differently, depending on their level of education, age or

gender, among other socio-economic characteristics. This paper aims to estimate how these individual variables affect the probability of being unemployed for those economically active, and how these effects have evolved in the years since the beginning of the Great Recession. To do so, we use Labour Force Survey (EPA) data from 2005 to 2017 to estimate unemployment probability models and compare the result across different time periods. Our results allow us to identify which groups of the workforce currently find it most difficult to be employed, and which ones have faced the lowest employment probabilities during the crisis.

Key Words: Unemployment, Education, Logit models.

Área o eje Temático: Señalar el eje Temático.

Eje Temático 9 : Economía Cuantitativa. Para la Economía y la Empresa